

ドクターは、 そう考えないよ

ドクターとMRのギャップを埋める10枚の処方せん

2012年問題、MRのあり方を考える前に、まずはドクターの考え方を知ろう！

説明会が取れない。先生がちゃんと話を聞いてくれない。MRさん、こんな症状に悩んでいませんか？下記のチェック項目に1つでもチェックがついたら、本書を“受診”することをオススメします。ドクター（染谷）が各症状に対して「診断」し、「処方せん」（ギャップを埋める解決策・考え方）を提示しています。ケースによっては「指導せん」も付けました。その「処方せん」を、もう一人の著者、川越満が受けて「服薬指導」（処方せんに書いてある内容を、さらに深く考えて実行していただくためのアドバイス）を行っています。読み終える頃には、ドクターとのギャップが埋まります。

症状

- 症状 1. 製品説明会は、会社から言われたとおりの手順で、自社製品のメリットをしっかりと説明できるよう準備をしている
- 症状 2. 担当の先生が講演会や勉強会に誘ってもいつもあまり良い反応を示さなかったり、参加してくれないのはきっと忙しいからだろう
- 症状 3. 病院・クリニックには定期的に足を運ぶことで、先生に認知してもらえ、いつかは薬の話もできるようになるだろう
- 症状 4. 先生との面談の際、製品コールは欠かさずやっている
- 症状 5. 文献提供に関して、会社側からもらった自社製品に関する論文はすぐ持っていくようにしている。それ以外は、先生から頼まれた場合に持っていくぐらいだ
- 症状 6. 先生に怒られたり、不快にさせてしまった場合、すぐに上司に報告し、同行訪問をして謝罪しに行っている。また、何もなくても上司同行が定期的にある
- 症状 7. 訪問先のドクターの過去の経歴などの基本情報を把握していない。また、ホームページや先生のブログをチェックしたりすることも特にしていない
- 症状 8. 面談のときは、圧倒的に自分が話す割合のほうが多い
- 症状 9. 接待に関して来年からより条件が厳しくなり、ドクターとの人間関係の構築や薬の処方もより苦労するに違いないだろう
- 症状 10. 社内での医師を招いてのMR勉強会に、担当のクリニックのドクターに講師をお願いしたけど、あまり乗り気じゃないようだ。なぜだろう？

目次

はじめに

MR 問診チェックシート

第 1 章：ドクターと MR のギャップを埋める 10 枚の処方せん

第 2 章ドクターは、こう考えるよ

MR を取り巻く医薬品業界で話題になっているキーワードや、MR に対する期待を本音ベースで紹介しています。ドクターの意見を受けて、今日からすぐに行動に移していただくために、「MR エクササイズクラブ」として、川越が関連データなどを紹介し、「はじめの一歩」を踏み出していただくためのエクササイズをご紹介します。行動すれば MR 人生は変わります!ぜひ、実行してみてください!

- | | |
|--------------------------------|----------------------------------|
| (1) 病診連携・診診連携に MR はどう関われるか? | (10) MR さんの自己啓発について |
| (2) 知っているドクターに感謝される情報とは? | (11) さようならノベルティ |
| (3) ドクターは e-Detailing を観ているのか? | (12) ピグマリオン効果でぶつかろう! |
| (4) 薬のマイナス情報 | (13) いくつ当てはまる?タカラヅカ式「ブス MR10 箇条」 |
| (5) 響かないディテリングと響くディテリングの差とは? | (14) 調剤薬局と MR |
| (6) ドクターにとっての理想の情報提供「OPD」 | (15) カミングアウトしてみよう |
| (7) 勤務医の事情・開業医の事情 | (16) それでも吸いますか? |
| (8) 勤務医の MR に対する印象とは? | (17) 東日本大震災と MR |
| (9) MR が言ってはいけない言葉とは? | |

おわりに

シェア・オブ・マインドチェックシート

- ◆ 発行：セジテム・ストラテジックデータ株式会社
ユート・ブレン事業部
- ◆ 著者：染谷貴志（そめや内科クリニック院長）、
川越満（コンサナリスト）
- ◆ 発売：2012 年 1 月 27 日
- ◆ 体裁：A5 判・本文 124 ページ
- ◆ 定価：1575 円（税込）
- ◆ ISBN：978-4-905510-01-7

お問い合わせ先

〒103-0023 東京都中央区日本橋本町 3-1-11 繊維会館 3F
セジテム・ストラテジックデータ株式会社 ユート・ブレン事業部
TEL：03-3270-8741 URL：http://www.utobrain.co.jp/
Email：ubbooks-jp@utobrain.co.jp
※お申し込みは 10 冊以上からとなっております。10 冊以上の一括申込、
同一発送先の場合は特別価格にてご提供させていただきます。9 冊以
下のご購入は Amazon.co.jp またはお近くの書店でお求めください。

書籍申込書 (2012年1月27日発売、10冊以上からお申し込み受け付け中)

FAX 番号：03-3270-8700

※番号のお間違いのないようご注意ください

書籍名	『ドクターは、そう考えないよ』 ～ドクターと MR のギャップを埋める 10 枚の処方せん～	購入部数	部
貴社名			
ご住所	〒		
ふりがな お名前			
メールアドレス	<input type="checkbox"/> プライベート <input type="checkbox"/> 会社		
所属部署/役職名			
電話番号	FAX 番号		
備考			

※申込書にご記入いただいた内容をもとにセミナーや書籍等のご案内を弊社より送付させていただきます