

医薬品市場で存在感を高める調剤薬局に製薬企業・医薬品卸はいかに対応したらいいのか？ 調剤薬局の未来と医薬品企業の情報提供のあり方を考える セミナー

2012年診療報酬・介護報酬改定と在宅への展開、薬局が求めている情報提供とは

◆講師・講演順◆

第一部：講演

ファーマクラスター株式会社 代表取締役会長 柏木 實氏

東邦ホールディングスの調剤薬局事業管理会社の会長としてご活躍されています。長い間、調剤薬局の経営に携わり、医薬品流通の実務にも精通されている柏木様より調剤薬局経営と医薬品流通の現況を中心にお話いただく予定です。

スギメディカル株式会社 代表取締役社長 荒井 恵二氏

調剤とOTCを中心として積極的な事業展開を進めているスギ薬局のグループ企業として在宅医療や訪問看護ステーション、調剤事業などを展開されています。調剤薬局に関連した在宅医療や地域医療連携のあり方を中心にお話いただく予定です。

第二部：パネルディスカッション

テーマ 「調剤薬局経営の現況と医薬品企業の情報提供のあり方」

司会：日本薬剤師会相談役／元厚生労働省中央社会保険医療協議会委員 漆畑 稔 先生

中医協委員としてのご経験や豊富な見識を活かして議事進行いただきます。

ポロンカンパニー株式会社 ファーマコンサルタント 山口 晴巨氏

昨年までMRや製薬企業本社教育研修の担当者として活躍されました。MRとしてのご経験を踏まえて調剤薬局への医薬品企業の情報提供のあり方などお話いただく予定です。

セジデム・ストラテジックデータ株式会社 ユート・ブレイン事業部 コンサナリスト 川越 満

2012年改定の行方やポイントなども交えた情報提供をさせていただきます。

※第一部講師の柏木様、荒井様にもパネルディスカッションにご参加いただく予定です。

◆開催日時◆ 6月23日(木) 11:00～16:00

◆会場◆ ホテルJALシティ田町(東京：港区)

◆主催◆ セジデム・ストラテジックデータ株式会社 ユート・ブレイン事業部

◆セミナーのポイント◆

- ・2012年診療報酬・介護報酬同時改定と薬局経営
- ・薬局と地域医療連携
- ・薬局の在宅医療の取り組みと今後の展開
- ・医薬品企業の薬局に対する情報提供について
- ・調剤薬局から製薬企業MR、医薬品卸MS活動への期待
- ・医薬品流通と調剤薬局(価格交渉、受発注、急配対応など)

◆開催趣旨◆

医薬分業は着実に進展して分業率は平均で65%を超え、秋田県などは最終到達点と考えられる80%に達しています。医薬分業の高い伸びに押されるように大手広域調剤チェーンは成長し、年間売上が1,000億を超える企業も誕生しています。医薬品流通の世界では調剤薬局の薬剤市場におけるシェアの拡大と共に存在感が増し、全体の価格交渉の流れに大きな影響を与える存在となっており、医薬品卸にとって極めて重要な存在になっています。

一方、製薬企業にとっても行政による後発品促進策の強化など、調剤薬局の医薬品処方に対する影響力が拡大したこともあり、調剤薬局への訪問や情報提供活動の重要性が増しています。調剤薬局を中心に訪問する担当者を置く製薬企業も増えてきました。

2012年には診療報酬・介護報酬のダブル改定が予定され、薬局の在宅医療への取り組みが本格化することが予想されており、薬局が医療・介護を含めた地域連携の中で重要な位置を占めることになる可能性もあります。そこで弊社では調剤薬局を取り巻く環境変化を踏まえ、今後の調剤薬局の経営と医薬品企業の対応、情報提供を中心に講演とパネルディスカッションを交えたセミナーを開催いたします。上記開催趣旨を踏まえ、ぜひご参加いただきますようお願い申し上げます。

スケジュール・演題

- 11:00～12:00 第1講義 「調剤薬局を取り巻く環境変化と今後の薬局経営」
ファーマクラスター株式会社 代表取締役会長 柏木 實 氏
- 12:00～12:50 昼食
- 12:50～13:50 第2講義 「地域医療連携と在宅医療に向けた取り組み」
スギメディカル株式会社 代表取締役社長 荒井 恵二 氏
- 13:50～14:05 コーヒー・ブレイク
- 14:05～16:00 第3講義 パネルディスカッション「調剤薬局の経営の現況と医薬品企業の情報提供のあり方」
司会：日本薬剤師会相談役／元中医協委員 漆畑 稔 先生

※都合によりスケジュールが変更になる場合がございます。あらかじめご了承ください。

実施要綱

- 日 時： 2011年6月23日（木）11:00～16:00
- 場 所： ホテルJALシティ田町 東京都港区芝浦3-6-18 TEL 03-5444-0202(代表)
- 対 象： 製薬企業の経営企画、営業企画、マーケティング、営業推進担当者、調剤薬局担当者、研修・人材開発、医薬品流通・卸担当者、医薬品卸の経営相談室・コンサルティング部、本社及び支店営業所のマネージャー他
- お申込期限： 2011年6月21日（火）午前中※定員になり次第締め切らせていただきますので、お早めにお申し込み下さい。
- お申込方法： 下記申込用紙に必要事項をご記入の上、FAXでお送りいただくかE-Mailにてお申し込み下さい。
尚、お電話でのお申し込みは受付できませんので、ご了承いただきますようお願い申し上げます。
※お申し込み受付後、①申込受付確認のFAXまたはメールをお送りいたします。
②受講票と会場案内図を郵送いたします。
尚、受講料につきましては、請求書をお送りいたしますので、指定の口座へ請求日翌月末までにお振り込みください。
振込手数料につきましてはお客様にてご負担をお願いいたします。当日受付での現金の取り扱いはありません。
- 受 講 料： 1名様 **36,750円**（資料代、昼食、飲物代、消費税含む）
※受講申込みを取り消される場合は6月21日午前中までに下記セミナー事務局までご連絡下さいますようお願いいたします。それ以降に取り消された場合は、キャンセル料1名様につき**5,250円**（消費税含む）を承ります。
尚、当日キャンセルの場合は受講料の返金は致しかねますのでご了承下さい。
お申し込みされたご本人が出席できない場合は、代理の方の出席も可能です。
- お申込・お問い合わせ： セミナー事務局〔担当/中村・宇澤〕
〒103-0023 東京都中央区日本橋本町3-1-11 繊維会館 TEL:03-3270-8741 FAX:03-3270-8700

- 講義の録音・録画、会場での携帯電話のご使用はご遠慮ください。
- ご質問・ご要望等がございましたら、お申込みの際にお書き添えください。
- セミナー開催日の前日までに受講票等がお手元に届かない場合は、上記セミナー事務局までご連絡ください。

調剤薬局の未来と医薬品企業の情報提供のあり方を考えるセミナー 申込書 2011年6月23日

貴社名		
ご住所	〒	
TEL:()	—	FAX:() —
参加される方のお名前	所属部署・お役職名	
		(E-mailアドレス: <input type="checkbox"/> 会社 <input type="checkbox"/> プライベート)
		(E-mailアドレス: <input type="checkbox"/> 会社 <input type="checkbox"/> プライベート)
		(E-mailアドレス: <input type="checkbox"/> 会社 <input type="checkbox"/> プライベート)
連絡担当者		
	(E-mailアドレス: <input type="checkbox"/> 会社 <input type="checkbox"/> プライベート)	
通信欄(複数名でのお申込みの場合の請求先・送付先)		
お申し込みFAX番号→03-3270-8700 お申し込みEメールアドレス→seminar@utobrain.co.jp		

E-mailアドレスにつきましては、会社でご使用のものをお持ちでしたら、そちらをご記入いただきますようお願いいたします。
※申込書にご記入いただいた内容を元にセミナーや書籍等のご案内を弊社より送付させていただく場合がございます。

【1105 HP】