

～「院内薬局」は実現するのか？ 今後生き残る調剤薬局のモデルとは？～

転換期を迎えた医薬分業と調剤薬局の未来を考える

— 薬局に関連した制度や規制改革の動向も踏まえ、新しい薬局像を解説、提言！ —

開催日時： 2015年5月27日(水) 11:00～16:30
会 場： ホテルベルクラシック東京(東京：豊島区)
主 催： セジテム・ストラテジックデータ株式会社 ユート・ブレイン事業部

セミナーのポイント

- ・薬局経営の現況
- ・院内薬局の制度化について
- ・病院の機能分化と薬局の機能分化
- ・面分業への対応と今後の薬局像
- ・在宅医療への参入、シルバーマーケットへの展開
- ・大病院の外来制限と薬局
- ・今後の調剤報酬の動向(24時間対応等)
- ・後発品推進(現況等)
- ・製薬企業や医薬品卸に求めたい情報提供等について

講師と演題(講演順)

11:00 - 12:10

第1講義「薬局のあり方を根本から考える～分業に関する8つの提言～」

東京医科歯科大学大学院 医療経済学分野 教授 **川淵 孝一** 氏

医療経済分野を中心に独自の研究や著書、執筆・講演活動など精力的に活動されています。医薬分業・薬局のあり方を独自の視点で解説・提言いただく予定です。

12:10 - 13:00 昼食

13:00 - 14:00

第2講義「病院の機能分化と薬局の機能分化」

日本調剤株式会社 取締役 **深井 克彦** 氏

病院では現在機能分化が求められていますが、診療報酬や医療を取り巻く環境変化を踏まえ、薬局にも機能分化が求められているという論点で解説、提言いただく予定です。

14:00 - 14:15 コーヒーブレイク

14:15 - 15:15

第3講義「調剤薬局の在宅医療、シルバーマーケットへの展開」

株式会社船井総合研究所 医療・介護支援部 チームリーダー/チーフ経営コンサルタント **清水 洋一** 氏

今後の調剤薬局のあり方について、外来調剤を主力にしながらも、マーケティングを駆使した在宅医療への参入、シルバーマーケットの取り込みなどについて解説いただく予定です。

15:15 - 15:30 休憩

15:30 - 16:30

第4講義「医療を取り巻く環境変化と薬局3.0(次世代型薬局)」

ファルメディコ株式会社 代表取締役社長 **狭間 研至** 氏

医療制度の変化の中で地域医療を支える存在として求められる新たな薬局・薬剤師の役割について解説・提言いただく予定です。

※都合により、スケジュールが変更となる場合がございます。あらかじめご了承ください。

企画趣旨

先般行われた政府の規制改革会議で医薬分業が取り上げられ、「院内薬局」が大きな論点になりました。医薬分業の急速な普及により、調剤市場は成長し、一部大型チェーン薬局の経営規模は薬局店舗数が500店舗、年商1,000億を超え、医薬品流通や価格交渉などでも存在感を高めてきました。一般名処方や後発品体制加算などにより、医薬品の実質的な選択にも調剤薬局は深く関わっており、医薬品卸はもとより、製薬企業においても大変重要なマーケットとなっています。一方で、急成長の歪みも散見されるようになり、薬歴の未記載問題など薬局経営の根幹に関わる事件も発生しています。政府の規制改革会議での論議も薬局の存在感が高まったことと無縁ではなく、成長を続けてきた調剤薬局は今や転換期を迎えていると言えます。

そこで、弊社では調剤薬局のあり方や経営について根本から見つめ直すと共に、在宅や面分業などを踏まえた新しい薬局像を考えるセミナーを企画しました。講演者としては薬局や医療に精通された学識経験者をはじめ、大型チェーンの経営幹部や新しい薬局像を掲げる経営者の他、調剤薬局のコンサルタントの方など多彩な講師をお招きして今後の調剤市場、調剤薬局の経営を解説・提言します。上記開催趣旨を踏まえ、ぜひ当セミナーにお申し込みいただきますようお願い申し上げます。

実施要項

- 日時: 2015年5月27日(水)11:00~16:30
- 場所: ホテルベルクラシック東京 東京都豊島区南大塚3-33-6 TEL 03-5950-1200(代表)
- 対象: 製薬企業・医薬品卸・調剤薬局の経営幹部、経営企画、調剤薬局担当、営業企画、製品戦略、マーケティング、営業推進、流通、学術情報、教育・人材開発、本社及び支店営業スタッフ。
- お申込期限: 2015年5月25日(月)午前中 ※定員になり次第締め切らせていただきますので、お早めにお申し込み下さい。
- お申込方法: 下記申込書に必要事項をご記入の上FAXでお送りいただくか、E-Mail、または弊社Webサイトよりお申し込み下さい。尚、お電話でのお申し込みは受付できませんので、ご了承くださいませようお願い申し上げます。
- ※お申し込み受付後、[1]申込受付確認のFAXまたはメールをお送りいたします。[2]受講票と会場案内図を郵送いたします。
- 尚、受講料につきましては、請求書をお送りいたしますので、指定の口座へ請求日翌月末までにお振り込みください。振込手数料につきましてはお客様にてご負担をお願いいたします。当日受付での現金の取り扱いは行っておりません。
- 受講料: 1名様 37,800円(資料代、昼食・飲物代、消費税含む)
- ※受講申込みを取り消される場合は、お申込期限までに下記セミナー事務局までご連絡下さいませようお願いいたします。それ以降に取り消された場合は、キャンセル料1名様につき5,400円(消費税含む)を承ります。尚、当日キャンセルの場合は受講料の返金は致しかねますのでご了承下さい。お申し込みされたご本人が出席できない場合は、代理の方の出席も可能です。
- お問い合わせ: セミナー事務局(担当/中村・鳴川)〒103-0023 東京都中央区日本橋本町3-1-11 織維会館3F
TEL:03-3270-8741 FAX:03-3270-8700

ユート・ブレンセミナー 転換期を迎えた医薬分業と調剤薬局の未来を考える 申込書

貴社名			
ご住所	〒		
TEL / FAX	TEL:	FAX:	
参加される方のお名前	部署 / 役職名	メールアドレス	
		□会社 □プライベート	
		□会社 □プライベート	
		□会社 □プライベート	
連絡担当者のお名前	部署 / 役職名	メールアドレス	
		□会社 □プライベート	
通信欄			

お申し込みFAX番号: 03-3270-8700 お申し込みメールアドレス: JPUBSeminar@cegedim.com

お申し込みURL: <http://www.utobrain.co.jp/seminar/20150527/>

※メールアドレスにつきましては、会社でご使用のものをお持ちでしたら、そちらをご記入いただけますようお願いいたします。

※ご提供いただいた情報は、弊社及びグループ会社「セジデム株式会社」の新製品/サービス/キャンペーン/イベントの企画・ご案内に利用させて頂くことがございます。ご協力くださいますよう、よろしくようお願い申し上げます。